



# LA COLLINA DEI CILIEGI: ECCO PERCHÈ ABBIAMO SCELTO I-WINE



## I-WINE RAPPRESENTA IL GESTIONALE PIÙ COMPLETO PER LA GESTIONE DELL'INTERA FILIERA VITIVINICOLA

La Collina dei Ciliegi nasce nel 2005 dall'incontro tra Massimo Gianolli e Stefano Falla, entrambi appassionati di viticoltura. Per la gestione dell'intera filiera l'azienda ha scelto le soluzioni di Apra. A raccontare il perché di questa scelta e quali sono i vantaggi che ne sono derivati è Massimo Gianolli, Presidente della Collina dei Ciliegi.

### **Per quale motivo avete deciso di utilizzare i-wine?**

Da tempo eravamo alla ricerca di un gestionale dedicato al mondo vitivinicolo e in grado di gestire l'intera filiera. i-Wine si adatta all'impostazione del progetto "Supervalpantena", nato nel 2017 dall'incontro con tre agronomi francesi di fama internazionale.

### **Come svolgete le stesse attività senza l'uso di i-wine?**

Abbiamo sempre utilizzato software gestionali per seguire i processi aziendali; ciò che era sul mercato non era adeguato alle nostre esigenze. Grazie alla flessibilità di i-wine abbiamo soppiantato tutti i gestionali adottati dal Gruppo unificando codifiche, anagrafiche, distinte base e integrando in un unico "motore" le diverse fasi.

### **Com'è stato personalizzato i-wine?**

i-wine si presenta come uno strumento completo e minime sono state le personalizzazioni. Abbiamo adattato il sistema B2B per rendere autonomi i nostri clienti e per gestire al meglio le operazioni legate alla regalistica natalizia taylorizzando lo strumento del CRM e quello del monitoraggio statistico.

### **Quali sono i principali vantaggi offerti dalla soluzione Apra per i rapporti B2B?**

La gestione degli ordini da parte della nostra rete di agenti che, con proprie credenziali, accedono a prodotti, listini e gestione dell'ordine del cliente direttamente da tablet.

### **Soluzioni Apra e tracciabilità: come le soluzioni Apra supportano il tema tracciabilità?**

i-wine consente di gestire separatamente ogni singolo appezzamento in base a varietà piantumate, data di piantumazione, ai cloni varietali ed ai porta-innesti; permette di tracciare i trattamenti effettuati in corso d'annata, tutte le fasi inerenti all'irrigazione ed i costi di gestione relativi a ogni singola operazione; permette di gestire ogni singola vinificazione parcellare, la creazione di blend, i periodi di affinamento fino all'imbottigliamento.

### **Come i report forniti vi supportano nell'analisi aziendale?**

i-wine mette a disposizione dell'azienda molti dati e informazioni organizzabili in report. Con il "modulo" Business Intelligence è possibile prendere in esame gli andamenti dell'attività commerciale, della gestione dei magazzini, della gestione economica.

### **Come i report influenzano le scelte aziendali?**

La reportistica analizzata e interpretata dalla Direzione aziendale è alla base dell'attività di Programmazione di lungo periodo così come delle decisioni di manovre di breve.

### **Raccomanderesti i-wine?**

Lo stiamo già facendo! Si tratta di uno strumento intuitivo, efficace, accessibile ad un gran numero di utilizzatori e con un ciclo di vita lungo, che ci permette di operare sulle diverse Società col medesimo modello, riducendo i tempi e incrementando le performance.

 **I-WINE.ONLINE**

 **LACOLLINADEICILIEGI.IT**

